

Semplificate e snellite il business sul cloud con SCM (StreamOne Cloud Marketplace)

SCM (StreamOne Cloud Marketplace) di Tech Data consente ai partner di canale di semplificare la gestione degli acquisti e degli abbonamenti dei clienti per un'ampia selezione di servizi cloud forniti dai principali provider operanti in questo ambito. Offriamo ai nostri partner di canale una gamma di risorse esclusive per la creazione del business, strumenti di gestione e servizi professionali che consentono di semplificare la transizione dei clienti verso il cloud, aumentando al tempo stesso le entrate ricorrenti mensili.

Presentazione di SCM (StreamOne Cloud Marketplace)

SCM (StreamOne Cloud Marketplace) di Tech Data fornisce servizi sul cloud SaaS, IaaS e PaaS cloud dei principali provider – come Microsoft, Cisco, IBM, Symantec, Oracle, Trend Micro ecc. – in un unico marketplace sul cloud per scalare in modo economico il vostro business ed espandere il vostro portafoglio. SCM è uno strumento esclusivo per i nostri partner che vi aiuta a conoscere, acquistare e gestire abbonamenti e servizi sul cloud per conto dei vostri clienti. Attraverso il portale rivenditori avrete il controllo completo da una dashboard che vi prepara facilmente preventivi, fatturazione e analisi white-label. Potrete costruire soluzioni personalizzate utilizzando i nostri piani e le API della piattaforma per consentire l'integrazione con il vostro business.

Funzionalità chiave del marketplace sul cloud

- ✓ Supporto di più fornitori di servizi cloud
- ✓ Registrazione self-service al marketplace
- ✓ Dashboard interattive per monitorare costi, spesa e utilizzo
- ✓ API della piattaforma per consentire l'integrazione con la vostra attività
- ✓ Acquisto e provisioning dei servizi cloud per conto dei vostri clienti
- ✓ Report dettagliati su utilizzo e fatturazione con funzionalità di analisi dettagliate per i partner
- ✓ Gestione utenti e ruoli a livello di partner
- ✓ Creazione di preventivi white-label per i clienti
- ✓ Gestione degli abbonamenti SaaS per conto dei clienti
- ✓ Piani pre-progettati per personalizzare la vostra soluzione

Funzionalità del marketplace sul cloud

Supporto di più fornitori di servizi cloud

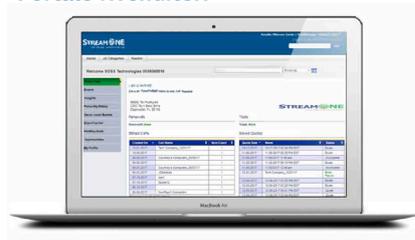
SCM fornisce una gamma completa di fornitori di servizi cloud per un acquisto e provisioning efficienti dei servizi SaaS, IaaS e PaaS attraverso un unico marketplace per il cloud. Diventate rapidamente operativi con la registrazione automatica. Create il vostro profilo per accedere facilmente ai prodotti e personalizzate l'accesso di ciascun

cliente in base al processo e alle esigenze aziendali. I membri del team di vendita hanno accesso ai preventivi, i membri del team acquisti possono effettuare ordini e i membri del team contabile possono accedere alla rendicontazione di back-office.

Gestione completa degli abbonamenti

Attraverso SCM (StreamOne Cloud Marketplace) potrete accedere a Digital Locker, un portale per gestire la rubrica degli utenti, elaborare preventivi white-label e fornire facilmente abbonamenti e servizi cloud con una modalità continuativa di pagamento. Potrete persino impostare il budget del cliente e le notifiche di soglia per il consumo di determinati fornitori di servizi IaaS (come Azure) per aiutare i vostri clienti a massimizzare la loro esperienza nel cloud.

Portale rivenditori



Semplificazione di preventivi e fatturazione

Generate preventivi pronti per il cliente - completi di logo della vostra azienda - direttamente da StreamOne Cloud Marketplace; i preventivi possono essere facilmente esportati in PDF. Quando siete pronti per effettuare un ordine, convertite rapidamente il preventivo in un ordine direttamente nel portale SCM. Le opzioni di fatturazione flessibile consentono al team addetto alla contabilità di strutturare gli output di fatturazione per soddisfare le esigenze aziendali. Sfruttate i nostri modelli di fattura per informazioni dettagliate, in modo da poter tracciare e riconciliare tutte l'attività relativa agli abbonamenti. Potete decidere di ricevere una sola fattura per cliente oppure un'unica fattura mensile consolidata.



Analisi in tempo reale

Grazie a una serie di strumenti analitici potenziati che sfruttano Power BI, StreamOne Insights for Office 365 e Azure potrete fornire una visualizzazione in tempo reale dei dati relativi a clienti e abbonamenti.

Con Insights, potrete fornire un servizio più dettagliato e reattivo ai clienti e monitorare la loro spesa in modo continuativo.

Insights per analisi in tempo reale



Costruite soluzioni personalizzate

Costruite pacchetti di soluzioni da vendere ai vostri clienti con gli appositi piani SaaS, PaaS e IaaS del nostro catalogo. Aggiungete prodotti con la possibilità di acquistare o provare e personalizzate le informazioni di contatto in base al prodotto per guidare i clienti nel posto giusto per ulteriori informazioni.

Automazione delle API

Sia che siate un partner esistente di StreamOne che desidera aumentare l'efficienza operativa, o che sviluppate le vostre applicazioni per i vostri utenti, le API per i partner di StreamOne consentono ai vostri attuali sistemi di e-commerce e di business di connettere e automatizzare qualsiasi funzione dal nostro catalogo di API.

Centro risorse online

Il centro risorse rivenditori è un centro di formazione tutto compreso per la nostra comunità SCM. Incorpora tutorial, guide, FAQ e strumenti per aiutarvi a gestire l'account e a muovervi facilmente nel marketplace.

Centro risorse rivenditori



Vantaggi del marketplace sul cloud

Tech Data Cloud offre ai rivenditori diversi vantaggi chiave per lo sviluppo del business.

- ✓ **Semplificazione:** con SCM potrete espandere facilmente le vostre offerte, creare soluzioni personalizzate utilizzando un catalogo di piani pre-progettati SaaS, IaaS e PaaS, nonché dar vita ad un marketplace personalizzato per estendere il vostro raggio d'azione.
- ✓ **Snellimento:** affrontate le esigenze cloud in continua evoluzione dei vostri clienti con un punto vendita unico di fornitori, prodotti e servizi cloud con tecnologia StreamOne Cloud Marketplace per semplificare la migrazione dei clienti verso il cloud.
- ✓ **Riduzione dei costi:** Tech Data dispone di fornitori di servizi cloud totalmente integrati in un'unica piattaforma con funzionalità per automatizzare preventivi, provisioning, gestione degli abbonamenti, fatturazione e analisi per una gestione efficiente del vostro business di servizi cloud.
- ✓ **Abilitazione della gestione completa degli abbonamenti dei clienti:** costruiti per i rivenditori, SCM e Digital Locker forniscono un punto centralizzato da cui gestire utenti e abbonamenti. Aggiungete o eliminate utenti, attivate funzionalità aggiuntive e assumete il controllo di tutte le funzioni amministrative relative agli abbonamenti.

Lasciate che Tech Data e SCM (StreamOne Cloud Marketplace) vi aiutino a espandere il vostro raggio d'azione e ad aumentare da subito le entrate mensili ricorrenti. Per maggiori informazioni, contattateci all'indirizzo cloud@techdata.eu

